

提速竞跑 以“质”创效

鸿山热电公司全力冲刺“全年红”

近日,集团“冲刺四季度”攻坚行动如火如荼展开。鸿山热电公司积极响应号召,迅速掀起提速争先的热潮,拉满生产“进度条”、按下任务“快进键”,全力冲刺年终目标,确保交出一份“全年红”的优异答卷。

夯实安全基础,稳守发展底线

进入四季度,鸿山热电公司紧紧围绕年度目标任务,进一步压实安全生产责任,以更加严格的标准抓好安全管理,确保安全生产各项措施落地见效。

该公司持续推进“防控提级加压”工程,组织开展日常检查、月度检查、季节性检查及专项检查,及时发现并消除各类安全隐患,建立健全隐患排查治理长效机制。特别是在机组安全运行方面,细化“防非停”措施,严格落实“两票三制”制度,优化机组运行工况,确保机组安全稳定运行。

为进一步提升员工安全素质,鸿山热

电通过信息化平台“鸿电学堂”、薪火训练营、安全经验分享等多种培训方式,切实增强员工的安全意识与操作技能,牢固树立“培训不到位即为安全隐患”的理念。与此同时,公司深入开展安全文化建设,结合“消防安全月”活动,营造全员参与的安全文化氛围。在集团第二届职工技能竞赛中,鸿山热电斩获“火电智能运行”和“电力安全应急管理”两项比赛的团体及个人第一名,充分展现了公司的安全管理水平。

抢抓增量机遇,提升经营效益

面对迎峰度冬和供热旺季的到来,鸿山热电公司紧扣经营主线,进一步细化经营目标和措施,确保电量和效益稳步提升。公司加强供热量变化的精细化管理,精细化制定发电计划曲线,严格控制曲线偏差考核,提升发电效率。通过制定日班组电量计划,实行以奖代罚措施,激励员工积极增发电量。

在电力现货市场运营中,该公司通过精准分析市场,制定科学合理的交易策略,实现效益最大化。10月,通过现货交易实现增收76万元,为四季度经营目标的实现提供了有力支撑。

在供热业务方面,该公司通过优化供热管网运营,细化设备维护管理,确保供热设备高效运行,并及时调整热网压力,解决用户反馈的供热压力不足问题,切实保障高新区用户的供热需求。同时,公司积极拓展新热用户,推进热网支线建设,四季度将新增两家热用户,为公司业务拓展增添动力。

强化精益管理,创新驱动增效

面对设备运行中的突发问题,鸿山热电公司积极推行“修旧利废”举措,节约成本、提高效率。近期,#1炉二级干渣机清扫链打滑,技术人员创新使用自制矫正装置修复了变形的刮板,顺利解决设备故障,节约了配件采购成本。此举不仅展现

了公司在设备管理上的创新与突破,更是公司推行精益管理、降本增效的一大亮点。

今年以来,该公司持续坚持“降本增效”理念,通过修旧利废、挖掘设备节能潜力、优化流程管理等多项措施,累计节约生产成本数百万元。此外,公司还大力推进技术创新,从数字化煤场建设到辅控网DCS改造,以及再压缩蒸汽供热系统的节能降耗研究,鸿山热电积极推动新技术的应用,不断提升生产效率和能源利用效率,为企业高质量发展注入了新的生机与动力。

(吴鑫鑫)



企业快报

福能南纺公司新产品被确定为“福建省纺织鞋服新产品”

本报讯 近日,福能南纺公司的一项新产品“脱硝脱硝PPS高温复合过滤产品(PPS+PTFE)-500”经福建省工信厅研究、确定,成功列入2024年福建省纺织鞋服新产品名单。产品具有过滤精度高、运行阻力小等特征,满足超低排放要求,符合国家和本地区的产业发展方向,具有广阔的市场前景。

(吴淑彬)

福能海峡3个项目荣获福州市职工“五小”创新大赛三等奖

本报讯 11月26日,《福州市总工会关于确定2024年福州市职工“五小”创新大赛优秀成果的通知》正式印发,福能海峡公司“一种海上升压站施工多用途支撑工装设计”“一种大型浮吊海上挂钩辅助装置设计”“一种海上重大件吊装用新型撑杆”等3个项目荣获三等奖。

未来,福能海峡公司将继续聚焦创新驱动、人才强企战略,激发职工创新热情和创造活力,持续提升“五小”创新成果质效,为公司高质量发展注入新动能。

(张苗苗)

石化设计院参建项目获评4A级优质工程

本报讯 日前,从中国化工建设企业协会传来喜讯,石化设计院参建工程“福建美得石化有限公司年产90万吨丙烷脱氢制丙烯项目”获得4A级优质工程奖。

根据国务院《关于开展质量行动的指导意见》的精神,中国化工建设企业协会于今年9月组织专家委员会,对参与2024年度化工建设工程质量评价的项目进行综合评价,最终评选出5A级化工建设工程20项,4A级化工建设工程49项,境外化工建设工程5项。其中,石化设计院全资公司实华监理公司实施监理的“福建美得石化有限公司年产90万吨丙烷脱氢制丙烯项目”获得4A级优质工程证书。

(林英卉)

11月18日,古雷热电公司首艘7万吨级“NAVIOSGEMINI”(外贸煤炭船双子座)号货轮满载澳大利亚烟煤顺利靠泊翔鹭石化码头8#泊位,并于25日完成卸煤作业。与同期内贸煤相比,此批进口煤采购成本降低近300万元。

(陈勇明 苏伟松 摄)



11月27日上午10点,海泉化学公司3500Nm³/h的LNG气化站一次开车成功,顺利将气化后的天然气并入公司管网系统。

(涂文坛 摄)

擎旗奋进攀新高

福能物流公司煤炭销量和市场煤业务取得创造性突破

近年来,面对煤炭市场企稳下行的趋势,福能物流公司党委深入贯彻集团第一次党代会精神,坚定执行“立足保供、开拓市场,坚守存量、抢滩增量”的经营理念,持续加强市场分析和研判,充分利用煤价低位运行的“窗口期”,积极采购“计划煤”“效益煤”,增强市场煤的供应保障和议价能力,确保为集团权属企业降本增效。

市场研判精准,销量突破千万吨

在煤炭市场的复杂局势下,福能物流公司通过密集的市场分析、上下游协调,成功预测并把握了市场走势。在11月25日的月度业务计划会上,公司引入新的工作模式,业务骨干定期进行煤炭市场分析,带动团队集思广益,拓销增量。

基于深入的市场研判和积极的采购策略,公司煤炭销量有望首次突破1000万吨大关,市场煤业务同比增长超过40%。截至目前,公司已累计为集团保供单位节约采购成本超1.5亿元,集团权属电厂的煤炭库存天数持续保持在安全线以上。

优质履约,创造效益最大化

面对市场价格波动,公司不仅保持了整体销量的稳步增长,还超量完成国能、伊泰等大客户的长协兑现任务,国能煤兑现率超过118%,从而争取到额外的15万吨奖励煤。这批次煤炭为集团保供单位节省采购成本超过1500万元,进一步巩固了公司在市场中的竞争优势。

供应链协同,确保高效运行

福能物流公司在煤炭供应链管理上采取了一系列稳链、固链、强链的组合拳。一方面,公司与黄骅港、国投曹妃甸港、国投湄洲湾港等港口紧密合作,驻外业务员实施“保姆式”服务,确保煤炭装卸、运输、接货等环节无缝衔接,保障供应质量。另一方面,公司严格把控物流服务商的准入、复评和安全审查,确保海运、汽运损耗率分别控制在1‰和8‰以内,保证交付的煤炭热值等指标全部符合合同要求。

此外,公司时刻关注进口煤政策变化,灵活制定进口煤与长协市场煤的置换方案,有效降低了集团权属用煤企业的生产

成本。

风控到位,保障资金与货权安全

在大宗煤炭供应链中,福能物流公司始终坚持“货权管理等同于大额资金管理”的原则。通过优化业务审批流程,公司形成了“前台”业务部门、“中台”财务法务部门、“后台”稽核审计部门的“三道风控防线”,确保经营风险的精准防控。公司严格执行“货到付款、款到发货”的模式,通过多种手段保证合同方、付款方、发票方和提货方的“四方一致”,确保账账、账证、账实的“三相符”,成立至今从未产生一笔集团外部业务的呆坏账。

客户为本,拓展市场新领域

在市场化进程中,福能物流公司始终以客户需求为导向,既巩固老客户,又积极拓展新客户。通过竞价投标,公司成功重启省内某大型化工企业的气化煤业务,成为其最大的煤炭供应商。此外,公司还成功开拓了泉州某钢铁企业的无烟煤业务,签订了年度长协,为进一步开展烟煤、进口煤等新业务打下了坚实基础。(李瑞)