

石化供销:全力冲刺四季度 奏响全年目标“最强音”

四季度是冲刺收官、决胜全年目标任务的关键阶段。连日来,石化供销公司全体员工铆足干劲,全力开拓市场、提升业绩,推动企业高质量发展。今年1—10月,公司累计营收同比增长27.1%。

多点开花,稳固“基本盘”

面对国际地缘政治冲突加剧、市场竞争激烈、经济压力增大的挑战,石化供销公司坚定目标,持续发力,形成全线出击、市场开拓多点开花的良好局面。公司领导班子带队走访华南地区重要客户,深化与新老客户的合作,发掘潜在合作机会,拓展业务领域,稳固市场份额。各业务部门积极走访客户、调研市场,努力扩大市场营销的“蛋糕”。

在主营业务方面,多项产品表现出色:PTA在9月的经营量创下年内新高;MEG的9月合约量也达到新高,尤其与国内重要聚酯企业的合作更加紧密;EVA产品顺利进入国际市场,成功出口雅加达,为公司拓展海外市场奠定了坚实基础;甲醛在10月的经营量和营收均创下年内新高;苯乙烯8月的经营量达新高,1—10月

同比增长255%;聚烯烃资源分销量显著提升,尤其是在10、11月克服装置检修及资源紧缺等困难,通过优化运营,确保市场供应,保持了高位经营量。

公司将高质量发展作为核心任务,通过多措并举深耕市场、提升服务能力,连续上榜“2024福建服务业企业100强”,排名第39位,较去年上升7位,进一步增强了公司核心竞争力和市场影响力。

坚定信心,全力冲刺全年目标

在公司冲刺年度目标任务的工作动员大会上,公司党委书记、董事长、总经理林斌表示:“公司上下要坚定信心、真抓实干,奋力追赶,用时不我待的紧迫感推动年度目标任务的完成,为收官冲刺、开局谋篇打下坚实基础。”同时,在经济分析会、计划会、周调度会上,公司持续研判目标进度,部署推进工作,多次吹响冲刺全年目标的“冲锋号”。

强链补链,夯实高质量发展“推进器”

作为集团石化产业链的重要支撑者,石化供销公司全力推动生产企业降本增效,提升合作共赢水平。公司领导班子成

员多次带队走访古雷地区,与古雷化学、海泉化学、福化鲁华、福海创等企业深入交流,强化产销协同,挖掘降本增效潜力,优化销售策略,提升盈利能力和市场竞争力。

公司积极拓展国际市场,助力古雷化学苯酐远销东南亚,并推动海泉化学醋酸乙烯市场布局。10月,公司销售总监带领团队走访古雷地区重大项目,与相关企业对接物流、技术、销售等事宜,常态化跟踪项目进展,为后续市场开发提供了有力支撑。

“公司将继续发挥资源渠道优势,服务集团石化产业链布局,推动强链补链延链,释放发展潜力,为集团高质量发展注入新动能。”公司销售总监潘雨童表示,未来将进一步加强与生产企业的协作,精准对接市场需求,拓展销售渠道,提升企业效益。

党建引领,激发企业发展“红引擎”

公司党委高度重视学习贯彻党的二十大精神,制定了翔实的学习计划,通过党课宣讲、集中学习、个人自学、

专家辅导等形式,推动全员深入学习。通过“四学”联动,切实将学习成效转化为推动工作的动力。

公司党委始终坚持“围绕中心抓党建,抓好党建促发展”的理念,打造“党旗红·营销先锋”党建品牌,深化“一支部一特色”的党建模式。各党支部结合实际,设立党员示范岗、党员责任区、党员服务队、党员先锋队,发挥党员在市场开拓、安全生产、降本增效等方面的积极作用,增强了党建工作的引领力和推动力。

蓝图已绘,奋进正当其时。石化供销公司将继续贯彻落实省委“三争”行动部署,紧密围绕集团“一二三四五”发展战略,在攻坚克难中稳步前行,不断谱写高质量发展的新篇章。(章涛)



企业快报

财务公司首次自主实施 信息科技风险审计

本报讯 为提升信息化管理水平,确保信息系统安全稳定,财务公司近期首次自主开展信息科技风险管理专项审计。此前两次审计由外部会计师事务所实施,本次则由公司内部专业团队完成。审计团队由具备国际信息系统审计师(CISA)资质和信息技术运维经验的成员组成,深入分析公司情况并提出针对性管理建议。此次审计通过审阅信息科技治理架构、风险评估、数据中心检查等程序,全面评估公司信息科技内控机制,发现潜在风险并提出整改建议,为公司持续完善信息科技风险管理体系提供了有力支持。

(严婧)

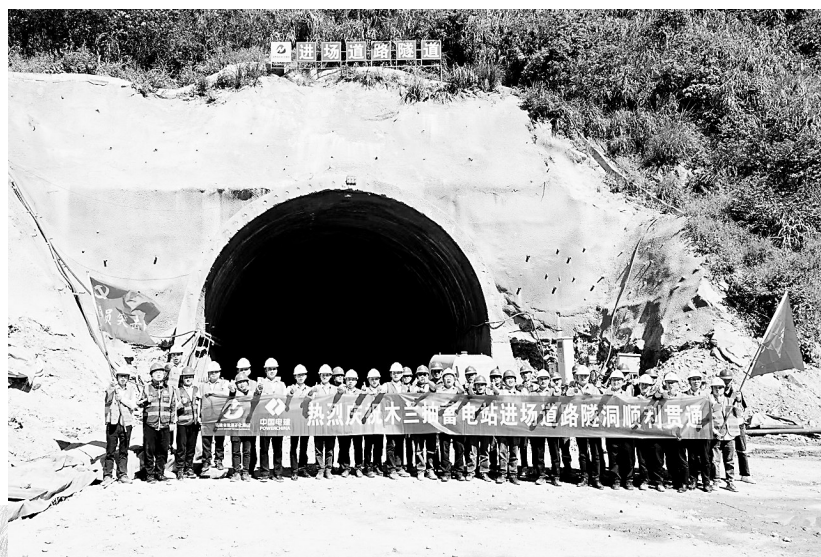
福能总医院成功开展 前列腺增生治疗新技术

本报讯 近日,福能总医院泌尿肾病中心成功开展了一例前列腺增生治疗新技术——经尿道前列腺悬吊术(UroLift),短短十分钟,成功解决患者前列腺压迫尿道难题。

该项技术的成功开展,为前列腺增生患者提供一项可以选择的国际高端治疗技术,用物理方法(前列腺牵拉)解决物理问题(前列腺压迫尿道),也标志着福能总医院泌尿肾病中心在前列腺手术领域又迈上了新的台阶。(周丽萍)



日前,仙游木兰抽水蓄能电站进场道路隧道顺利贯通,比计划工期提前12天。该隧道顺利贯通为后续全线打通进场道路奠定了坚实基础。(欧阳向辉 摄)



由于连日下雨,在35千伏铜锣坪变电站生活区,受风吹影响,边坡一棵树木被风吹倒横压到生活区的房屋及电线上,造成安全隐患。11月26日,福建煤电电力安装检修公司组织车间员工开展树障通道清理专项行动,以实际行动守护电网线路安全。(陈先英 摄)

福维公司:全力冲刺决战年度目标

“决战全年目标任务是对全体干部职工履职能力和工作作风的重要检验,各单位要保持良好状态,跑出加速度,确保全年目标任务圆满完成。”近日,在福维公司召开的月度综合例会上,公司进一步落实集团冲刺年度目标工作部署会精神,动员全体干部职工全力拼搏,力争在今年最后50天打好收官战。

面对严峻的市场形势,福维公司汇集众智、凝聚合力,要求各单位对照目标“盘好账”、按照进度“算好账”,全力挖掘增收潜力,形成“目标明确、责任落实”的工作格局,迅速掀起实干冲刺热潮。

“到10月末,我们已完成年度计划的83.65%,产品差异化率达到53.15%,产品质

量满足客户要求。”公司维纶厂厂长卓先链介绍。今年,维纶厂在公司及营销部门的协调下,重点优化生产组织、强化质量管控,为公司稳定经营打下了坚实基础。

卓先链还表示:“为冲刺目标,我们对今年的工作和市场反馈进行了复盘纠偏,持续跟踪过程控制,减少工艺波动,确保产品竞争优势。”维纶厂通过精准数据分析,识别出影响合格率的关键因素,组织质量团队加大巡检力度,严格把控生产环节,确保产品的分散性、溶点等关键指标达到客户要求。同时,全面推行“三基”管理,清单化解决难题,通过强化品种转产的无缝衔接、开展滤机滤芯锻烧及蛋白溶解质量攻关等措施,为产品品质提供有力

保障。

奋战四季度,风劲正扬。福维公司各单位对标找差距、补短板、出实招,为完成全年目标注入“新动能”。营销部门根据近期市场情况,加强与水溶下游厂家的联动,推动自产维纶销售,提升边际贡献;采购部门积极推进与永安煤业的量价挂钩优惠结算,降低采购成本;钙化物厂则加强原材料管控,全力提质增效;维纶厂通过实施老系统水洗、牵引设备变频改造及传动系统升级,进一步提升设备性能与生产效率;生产保障服务中心积极盘活专用线、房产等闲置资源,创收超200万元。

与此同时,公司坚持“党建引领聚合力、融合赋能促发展”,把党的政治优势、

组织优势和群团组织的桥梁纽带作用融入生产经营各项工作中,进一步强化党建引领,推动党建与生产经营融合共进,助力完成年度目标任务。一方面,强化“争”的意识,把党建与生产经营、安全环保、内控建设、三基管理、项目提速等工作紧密结合,深入推进党建+、“三争”行动、齐抓共管安全生产“六大”专项行动、创建“一支部一品牌”等,引导党员立足岗位、争创佳绩,全力破解改革难题;另一方面,树立“干”的导向,推行“敢为”风向标,强化绩效薪酬考核导向,加强重点任务跟踪落实,形成高效协作、攻坚克难的强大合力。(陈福华)