

联美公司:新年掀起项目建设“新热潮”

本报讯 施工黄金季,奋进正当时。新年伊始,联美公司多个项目建设热潮涌动,铆足干劲“满弦”开工,各项目通过倒排工期,紧盯施工节点目标,争分夺秒抓进度,推进项目建设进入“加速跑”,奋战首季“开门红”。

1月18日,在德化美伦·云启上城B区施工现场,机械轰鸣、车辆频繁进出,塔吊来回起吊运输材料,工人高效配合,在各自的岗位上紧张地忙碌着,呈现出一派热火朝天的建设景象。“去年12月B区1-7#楼已完成地下室结构施工,新的一年我们绷紧弦、使足劲,按照序时进度要求,倒排施工工期,强化施工工序衔接,全力推进工程进度,确保在今年4月中旬前达到预售节点,9月前完成主体结构封顶。”据该项目经理陈平祥介绍,德化美伦·云启上城是泉州市重点招商项目,德化县委县政府

府“我为群众办实事”重点民生工程,2023年12月项目沿河商业综合体部分首开即罄。

“项目销售火热,提振了各项目部爬坡过坎的信心,元旦以来现场施工人员坚守岗位‘不打烊’,在确保质量安全的前提下追预售、促产值,争取接续项目热度加快产品去化。”陈平祥说。

在龙岩美伦·观山墅A区项目现场,同样是一片繁忙的施工景象:十多辆混凝土搅拌车、六台挖掘机高效运转,工人们搭架的前帮后扶,钉模板的配合默契,绑钢筋的动作麻利……“我们项目去年9月开工,历时三个月达到预售节点。今年我们趁热打铁追赶工期,项目现场每天安排近20名管理人员解决施工难题,协调各生产要素,调配140多名作业人员同步施工、交叉作业,促进人力、物力等效率最大化,确

保在今年12月底前完成A区所有楼栋的单体验收工作。”该项目经理刘林海说。

“开局关乎全局,起步决定后劲,今年公司预计有7个项目将实现交付,6个项目将完成竣工备案。”据该公司党委书记、董事长吴德雄介绍,目前,古田县医院迁建工程PPP项目正在与医院方开展各楼栋交付工作,项目管理人员合理分工,逐一对接各科室办理移交手续,协调解决现场问题;连城美伦·山水翰林苑一期项目业已通过五方责任主体竣工验收,进入室内公区装修局部收尾和室外景观工程施工阶段等。

除了建设速度可喜之外,在工程的安全管理及建设质量上,各项目的建设还加强了节能环保管理。据陈平祥介绍,德化美伦·云启上城B区项目每天开工前,都要严格细查安全管理措施,在确保安全的

前提下才开工,项目建设采用外墙内保温技术、内墙轻质砖等新科技的应用,既减轻了房屋的负荷,也确保了建筑安全。

与此同时,该公司项目的建设还加强了工程质量QC管理控制,并取得不俗业绩,在近期举行的福建省工程建设优秀QC小组活动成果评比会上,该公司共获得QC小组成果二等奖3个、三等奖3个,为项目建设工作提供了强有力的科技支撑。(潘建平 林坚)



企业快报

集团新增5家国家高新技术企业

本报讯 1月24日,全国高新技术企业认定管理工作领导小组办公室发布对福建省认定机构2023年认定报备的第一批、第二批高新技术企业进行备案的公告,福建能化集团共有6家权属企业通过认定。其中福能(福州)健康体检中心有限公司、宁德市福化环保科技有限公司、福州市福化环保科技有限公司、龙岩市福化环保科技有限公司、福建省福能龙安热电有限公司等5家企业为新获认定企业,福建省石油化学工业设计院有限公司为复评认定企业。

截至目前,能化集团已有8家企业获国家高新技术企业认定,集团技术创新实力再获“国字号”认证。(邱泉榕)

福能股份荣获同花顺2023年TOP300最具人气上市公司奖项

本报讯 近日,2023同花顺(300033)上市公司年度榜单正式公布,福能股份荣获2023“最具人气上市公司TOP300”。此次上榜是对福能股份在投资者关系、公司经营、内部管理、投资价值等方面表现的高度认可和有力肯定,显示了资本市场和广大投资者对福能股份的全方位认可。(蔡伟)



▶ 年终岁首,鸿山热电公司#1机组单机供热保电进入攻坚阶段。该公司设备维护部加强值班,增加夜间巡回检查,全力保障单机能源保供。同时利用消缺的机会,组织新进维护岗位员工现场学习,进一步了解设备内部结构和系统流程。(庄晓轩 摄)



▶ 1月16日~17日,福海创公司开展2024年春节节前安全大检查。此次检查突出对装置设备带“病”运行情况和新建项目施工管理进行深入检查,落实各项整改措施,确保隐患问题全面整改到位,让现场各装置均处于安全生产状态。(杨小峰 摄)

聚力“双引擎” 打造新优势

福维公司提质增效和项目建设攻坚战成效显著

“全面完成年度经营指标、钙化物项目顺利投产。”2023年,福维公司致力推动经营创效和项目建设“双引擎”,以决战决胜姿态交出一份合格答卷。

2023年初,当人们还沉浸在春节的喜庆气氛中,作为该公司经营创效的“主引擎”维纶市场却深陷“寒冬”。该公司以应变,开始思考如何整合具有全产业链的宁夏大地电力、蒸汽的低成本优势和自身靠近市场、服务质量优势这一新的营销模式。

开拓之路,需用双脚丈量。该公司党委书记、董事长、总经理魏平和带领有关人员西进宁夏,全力推动常规水溶与宁夏大地进行产销协作。



一趟趟“破冰之旅”终见成效,在2023年4月取得宁夏大地水溶产品包销权后,当年5月原料PVA价格急剧下跌时,维纶及下游市场顶住了市场的狂风暴雨。去年该公司常规水溶市场占有率达到53%左右,进一步掌握了市场主导权和话语权。同时通过不断拓展差异化市场,全年差异化率接近40%,创历年新高,取得较好边际效益。

一次投入产出率和蒸汽、电消耗是衡量维棉成本的重要指标项,该公司再紧“螺丝”自我加压,不断开展优化攻关。“我们在间歇性压停产情况下,从源头进行分析,梳理影响消耗的难点、堵点,通过优化工艺和设备进行降耗。”维纶厂厂长卓先链说。他们针对性优化品种开机台数和连续生产时间,开展工艺优化攻关、实施设备技改等,不断提高生产稳定性和产品质量,全年1.2D水溶棉、改性纤维等主要

产品蒸汽和电消耗均实现下降。

该公司还不断拓宽增收渠道,利用外贸资源优势积极拓展国外水溶无纺布、水溶纱及非水溶纤维市场,各产品累计出口1581吨,创汇416万美元,占据行业出口约70%市场,实现闲置资产处置、排污权交易、埠外房产租金、土地租赁和专用线创收、废旧物资出售及各项政策专项优惠补助等创收3500多万元。

项目是推动发展的“新引擎”。受疫情影响,该公司年产42万吨钙化物项目一度迟滞开工,如何在9个月完成项目建设成为项目组面临的巨大挑战。该项目组全体人员上下同欲、攻坚克难,在手续跑办中,项目组紧盯目标、倒排工期、挂图作战,并将责任一贯到底,确保各项跑办流程和建设节点无缝衔接。尤其面对突发因素影响环评审批情况,该公司主要领导亲自协调,部门办事人员不厌其烦与政府

办事人员沟通,如期完成了手续办理。

项目现场作业面广,设备制作、安装与土建施工交叉作业是项目建设过程中最突出的特点。为加快建设进度,项目组严格按“四控”目标,建立每周一次安全联检、每周一次工地例会、每周工作一报机制,对现场检查中发现的安全等问题,积极协调施工、安装单位逐项整改,形成安全闭环管理,为项目建设提速攻坚提供了“组织保障”。

蝶变的背后,是高质量党建赋能作用的发挥。该公司将党旗插在项目一线,通过实施“项目挂帅”“党建+”,组建“党员先锋队”“后生仔突击队”等,发挥公司领导靠前指挥和服务跟踪协调保障作用,全力调动党员在设计优化、土建施工、设备安装、点火烘窑、试车投产等方面的积极性,为项目9月份正式点火投入试生产打下了坚实基础。(陈福华)